

ANIL AYKAŞ

Jeotermal, Petrol & Gaz (Arama ve Üretim)
Gelişmiş Çözümler &
Veri Mühendisliği ve Yer Bilimleri

Ankara – TÜRKİYE
Mail: anilaykas@gmail.com
Cep: (+90) 0535 235 2464

ÖZET

Fen Lisesi'nde eğitim görme fırsatı bulan Anıl Aykaş, Hacettepe Üniversitesi Jeoloji Mühendisliği lisans programından Mayıs 2009'da bitirme projesi yarışmasında birinci olarak mezun oldu. Hacettepe'de geçirdiği süre esnasında Erasmus değişim öğrencisi olma fırsatını yakaladı ve Vrije Universiteit Amsterdam'da Yaşam ve Yer Bilimleri Fakültesi'nde de bir dönem okuyarak lisans eğitimini tamamladı. Potansiyelini genişletmek ve bu hedefe ulaşmak için, bir yandan Yeditepe Üniversitesi MBA programına devam ederken bir yandan da İstanbul'da bulunan bir motosiklet mağazasının satış mühendislerinden biri olarak çalışmaya başladı.

Petrol & Gaz ve Jeotermal Sondaj Hizmetleri sektöründe faaliyet gösteren Geolog International Firmasının Türkiye şubesinde saha mühendisi olarak Mühendislik ve Yer Bilimleri alanındaki ilk tecrübesi olan pozisyonda çalışmaya başladı. Takip eden yıllarda önce Veri Mühendisi, ardından Ülke Operasyonları Koordinasyonu ve son olarak Gelişmiş Çözümler Bölge Uzmanı oldu ve burada performans analizi ve gelişmiş sondaj çözümleri danışmanı olarak büyük projelerde çalışma fırsatı buldu. Geolog International'daki görevleri arasında, Transmark Jeotermal Hizmetleri için Türkiye'de İş Geliştirme rolünü üstlenmek üzere 1 buçuk yıllığına Geolog Şirketinden ayrıldı ancak Bir Hollanda firması olan Transmark'ın ülkedeki Sondaj alanında hizmet faaliyetlerini durdurma kararının ardından Geolog International'a geri döndü.

Tam zamanlı kariyerine ek olarak, son 6 yıldır Proje Yönetimi, Performans Analizi, Kurumsal Strateji ve İş Geliştirme konularında ek yarı zamanlı danışmanlık projeleri üstlenmiştir.

Disiplinler arası ve uluslararası çalışma ortamlarında 13 yıllık deneyimden sonra, yeni projeler ve yakalanacak yeni başarılar için yetenek ve yeterliliklerinin uyumlu olacağı başka alanlarda fayda sağlama arayışındadır.

VASIF ve UZMANLIKLAR

- Proje Yönetimi
- Performans Analizi
- Eğitim ve Araştırma
- İş Analizi
- Veri Yönetimi
- Gerçek-zamanlı takip
- Sondaj Mühendisliği
- Kuyu Jeolojisi
- Gelişmiş Çözümler

EĞİTİM

Yeditepe University - İstanbul 2010 – 2017
MBA Master of Business Administration (CGPA: 4 üzerinden 3,04)

Vrije University - Amsterdam 2008 – 2008
Earth and Life Sciences – Erasmus Exchange

Hacettepe University - Ankara 2004 – 2009

Jeoloji Mühendisliği – Proje Yarışması 1.ligi
Eyüboğlu Fen Lisesi – İstanbul 2000 – 2004
Bilim ağırlıklı program – Onur Öğrencisi

**EU-CIS Gelişmiş Hizmetler Sorumlusu
GEOLOG INTERNATIONAL****Mart 2019 – günümüz**

Bölgesel uzman görevini üstlenmiştir. Faaliyet gösterdiği bölgede aktif olan gelişmiş hizmetleri ve kendisine bağlı personeli yönetmekten sorumludur. Mevcut ve yeni talebin belirlenmesinden ve satış fırsatlarının sağlanmasından sorumludur. Teknik gereksinimler için satış ekiplerine destek olur. Ekipler oluşturur ve yeni işler başlatır, hizmetlerin yürütülmesini destekler ve koordine eder, günlük ilerleyişi kontrol eder ve denetler, çıktılarının kalite kontrolünü yapar ve müşteri geri bildirimlerini toplar. Şirketi konferanslarda, ticari fuarlarda ve ağ oluşturma platformlarında temsil eder. Yeni uzmanlar yetiştirir ve yukarıdaki konularda şirket içi prosedür ve belgelerin oluşturulmasını denetler. Bölge Müdürüne Raporlar.

**Türkiye Operasyon Koordinatörü
GEOLOG INTERNATIONAL****Şubat 2017 – Şubat 2019**

Faaliyet gösterdiği bölgede çalışan 40 saha mühendisinden oluşan bir ekibin yönetiminden sorumludur. Günlük operasyonları takip eder ve verilen hizmetin çıktıları için kalite kontrollerini yapar. Teknik aksaklıklarda doğru çözümün en hızlı şekilde yerinde uygulandığından emin olur. Müşteri ilişkilerini yönetir müşteriden gelen talepleri doğru ekiplere yönlendirir. Bunların yanında Finansal hedefler belirler, yeni hizmet alanları için yol açar, sözleşme müzakerelerini ve yeni hizmetlerin satışını yönetmeye yardımcı olur. Ekipman ve personel lojistiğini koordine eder. Ülke Müdürüne Raporlar.

**İş Geliştirme Danışmanı
USTUN DOKMEN AKADEMI****Nisan 2016 – Şubat 2017**

Ankara bölgesi odaklı Küçük Şeyler ve Yönder eğitim markaları altında bayiliklerin pazarlanması ve geliştirilmesi için danışmanlık ve Pazar araştırması yapar. CEO'ya raporlar. Proje bazlı ve yarı zamanlı üstlediği bu görevi tamamlamasının ardından yeni edindiği iş geliştirme deneyimleri ile birlikte Geolog Şirketine geri dönmüştür.

**Satış Mühendisi / İş Geliştirme
TRANSMARK GEOTHERMAL SERVICES TURKEY****Ekim 2014 – Nisan 2016**

Yeni fırsatlar için potansiyel müşteriler bulur ve satış yapar, sözleşme müzakerelerini yönetmeye yardımcı olmaktan, şirketi konferanslarda, ticari fuarlarda ve ağ oluşturma platformlarında temsil etmekten sorumludur. Pazarlama materyali oluşturma ve dağıtımını koordine eder. Yıllık birim bütçesi için hedefler belirler ve süreci ülke müdürüne raporlar.

**Veri Mühendisi / Birim Müdürü
GEOLOG INTERNATIONAL****Mayıs 2012 – Ekim 2014**

Petrol/Gaz ve Jeotermal sondaj sürecini 7/24 gözlemleyen ve raporlayan 4 ila 6 kişilik bir saha ekibinin önce en alt kademesinden başlamış, daha sonra 1 yıl gibi kısa bir sürede ekip liderliğine yükselmiştir. Bu süreçte TPAO ve Perenco, gibi köklü şirketlerin saha operasyonlarında bulunmuştur. Saha görevinin son 1 buçuk yıllık kısmında Kuzey Irak'ta sondaj faaliyetleri yürüten GKPI firması için çalışırken taktir toplaması sebebiyle GKPI yönetimi tarafından yazılı olarak sürekli kendi operasyonlarında görevlendirilmesi talebi almıştır. Operasyon Koordinatörüne Raporlar. Seviye: Onaylı Veri Mühendisi.

**Satış Mühendisi
MOTOMAX ve MOTOTAŞ****Aralık 2009 – Mayıs 2012**

Perakende mağazasında motosiklet ekipmanları ve aksesuarlarının, ayrıca sıfır veya kullanılmış motosikletlerin alış-satışından sorumludur.

**ÖNCEKİ ÇALIŞMA
HAYATI**
Öğrencilik Dönemi

Üniversite hayatı esnasında yaz tatillerinde yakaladığı fırsatları değerlendirmiş ve aşağıdaki iş girişimlerini tamamlamış ve görevleri üstlenmiştir.

Girişimci

2008 Yazı

T-shirt baskı ve tasarım

Tatil esnasında bulunduğu sahil kasabasındaki cafe ve restoranlarda geliştirdiği iyi ilişkiler sayesinde İstanbul'da toptancılardan aldığı baskısız T-shirt'ler üzerine cafe ve restoranların logolarını ve sloganlarını, ayrıca kendi tasarımlarını bastırarak pazarlamış, yerel pazarda ürünlerini tezgahlarda konsinye olarak sergilemiştir. Yakın arkadaşı ile başlattığı bu girişim için ayrılan sermayeye kıyasla gelirlere bakıldığında, tatil bedava gelmiştir.

Stajyer

2007 Yazı

Yüksel – Proje

Ankara Yüksel Proje'de Kızılırmak içme suyu boru hattının inşasında jeoteknik çalışmalarda görevlendirilmiştir.

Satış Danışmanı

2006 Yazı

Motodor - Çayyolu

Ankara Çayyolu Motodor mağazasında sıfır motosiklet ve motosiklet ekipmanları satış temsilciliği yapmıştır. Daha önce almış olduğu ileri seviye motosiklet sürüş eğitimleri sayesinde, ilk kez motosiklet sahibi olanları eğitimlere yönlendirmiş ve onları sağlıklı bir başlangıç yapmalarına destek olmuştur.

Belletmen

2005 Yazı

Dünya Gençlik Kamp hizmetleri

Çocukluk yıllarında kendisinin öğrenci olarak katıldığı kamplarda bu sefer belletmen görevini üstlenerek ders saatleri dışında çocukların aktivitelerini denetlemiş, gündelik görev ve aktivitelerin kusursuz geçmesi için çaba sarf etmiştir.

GERİ BİLDİRİMLER

İşveren ve
müşterilerden
alınan
değerlendirmeler

- *“Tamamladığı performans analizleri sayesinde attığımız adımlar kuyu tamamlama sürelerimizi gerçek potansiyellerine yaklaştırdı ve çok büyük maddi kazançlar sağladı.” – GPN Yenisei Proje Yöneticisi*
- *“Analizler ve yorumlamalar için saha mühendislerine yol gösteriyor, onları eğitiyor ve yüksek standartlarda bilgi sağlıyor.”*
- *“Ekip motivasyonunu geliştiriyor ve satış hedefleri yakalıyor/aşılıyor.”*
- *“Üst yönetim, finans ekibi, hukuk ekibi ve müşteriler için odak noktası olarak iletişimi geliştiriyor ve doğru/eksiksiz bilgi akışını sağlıyor.”*
- *“Yeni iş fırsatları yaratıyor, başarılı işler tamamlıyor ve yeni sözleşmeler getiriyor.”*
- İş ve hizmetleri müşteri ziyaretleri yaparak, organizasyonlar ve görüşmelerde tanıtıyor.
- İş başı veya uzaktan eğitimler alarak kendini geliştiriyor. Yeni edindiği bilgileri ekibine aktarıyor.
- *“Müşteriler için başarılı sunumlar ve eğitimler düzenliyor.”*
- Kontrat müzakerelerini takip ederek işin kıymetini ve verimini gözetiyor ve arttırıyor.
- *“Operasyon sahalarına ziyaret düzenleyerek ekibinin moralinden, ekipmanların düzeninden emin oluyor.”*
- Geolog Şirketinde gerçekleştirilmiş olan performans değerlendirmelerinin yüzdeleri (Hedefleri tutturma yüzdesi)

YIL	2017	2018	2019	2020	2021	2022 (H1)
% Ort. Puan	%87	%99	%110.5	%80.5	%86.5	%102

- Transmark Şirketinde gerçekleştirilmiş olan performans değerlendirmelerinin yüzdeleri (Hedefleri tutturma yüzdesi)

YIL	2015	2016 H1
% Ort. Puan	%89.3	%121

**PROJE,
ARAŞTIRMA,
RAPOR, MAKALE
ve EĞİTİMLER**

SPE Europe

2021

- 2021 SPE Europe Energy GeoHackathon – Veri Bilimleri (Data Science) 4 hafta çevrimiçi eğitim.

Google - Coursera

2021

- Ask Questions to Make Data Driven Decisions (Q8N65SFYLM4A) ve – Foundations: Data, Data, Everywhere (DRFZSN76Y9GL). – Burslu Tamamlanmıştır.

Geolog International - Ankara

2012 – günümüz

- Co-authored with TPAO (taslak aşamasında) “REAL-TIME CUTTING FLOW RATE MONITORING ON HORIZONTAL WELLS HELPS MANAGE CHALLENGING DRILLING CONDITIONS WHILE PROVIDING VALUABLE INFORMATION ON HOLE CLEANING CONDITION” Ankara
- TPAO Horizontal Production wells in Adıyaman and Batman Region
- GPN Enisei Advanced Performance Analysis
- Co-authored with GasPromNeft “STRONGLY IMPROVING HOLE CLEANING MANAGEMENT IN HIGHLY DEVIATED AND HORIZONTAL WELL USING SURFACE CUTTINGS RATE MEASUREMENT TECHNOLOGY.” And the paper is presented on EAGE Horizontal wells 2019 Forum in Kaliningrad – Russia.
- TPAO Offshore – Wells – O&G.
- Equinor & Valeura Thrace Basin Unconventional Project.
- Various Northern Irak Oil Play projects.
- Various Eastern European Onshore, Unconventional and Offshore projects.
- Perenco – Malatepe, Kayakoy, Kastel and Kedil Projects – O&G.
- Gulf Keystone – Shaikan Wells – O&G.
- Atli Energy – Silivri Wells - O&G.
- Calik Energy – Caliktepe Wells – O&G.
- MASPO Geothermal Wells.
- Yılsan Geothermal Wells.
- Dal and Orya Energy Geothermal Wells.

Yeditepe Üniversitesi- Istanbul

2017

Mezuniyet Projesi: *Market Risks and Attractiveness of Electricity Production with Geothermal Energy in Turkey*

Transmark Services - Izmir

2014 - 2016

- Türkiye’de MWD/DD Hizmetleri için pazar araştırması
- Jeotermal Kuyu Testleri ve Gyro hizmetleri için pazar araştırması
- Türkiye’de jeotermal güç üreten şirketlerin analitik araştırılması.
- IGC 2015 Offenburg /Germany, Presentation “Advantages and disadvantages of owning a drilling rig for Geothermal Investors”

Diğer

- IELTS Score 8 out of 9 (2014)
- Rogii-Starsteer Geosteering Training 2022
- Effective Speach and Presentation Training 2020
- Managerial Empowerment Training 2014
- BOSIET & HUET Training – 2012 & 2019
- IWCF Level 1 and CRM trainings 2019

BRANŞ DIŞI

Sosyal Sorumluluk ve Diğer Aktiviteler

Bu kurumların düzenli destekçisi ve üyesidir: LOSEV, WWF, Wikimedia Foundation, TEMA. Ayrıca, baterist, motosiklet sürücüsü, doğa ve gece fotoğrafçısı, teknoloji meraklısıdır.

Askerlik: Yapıldı - 2015

WEB SİTESİ

anilaykas.com